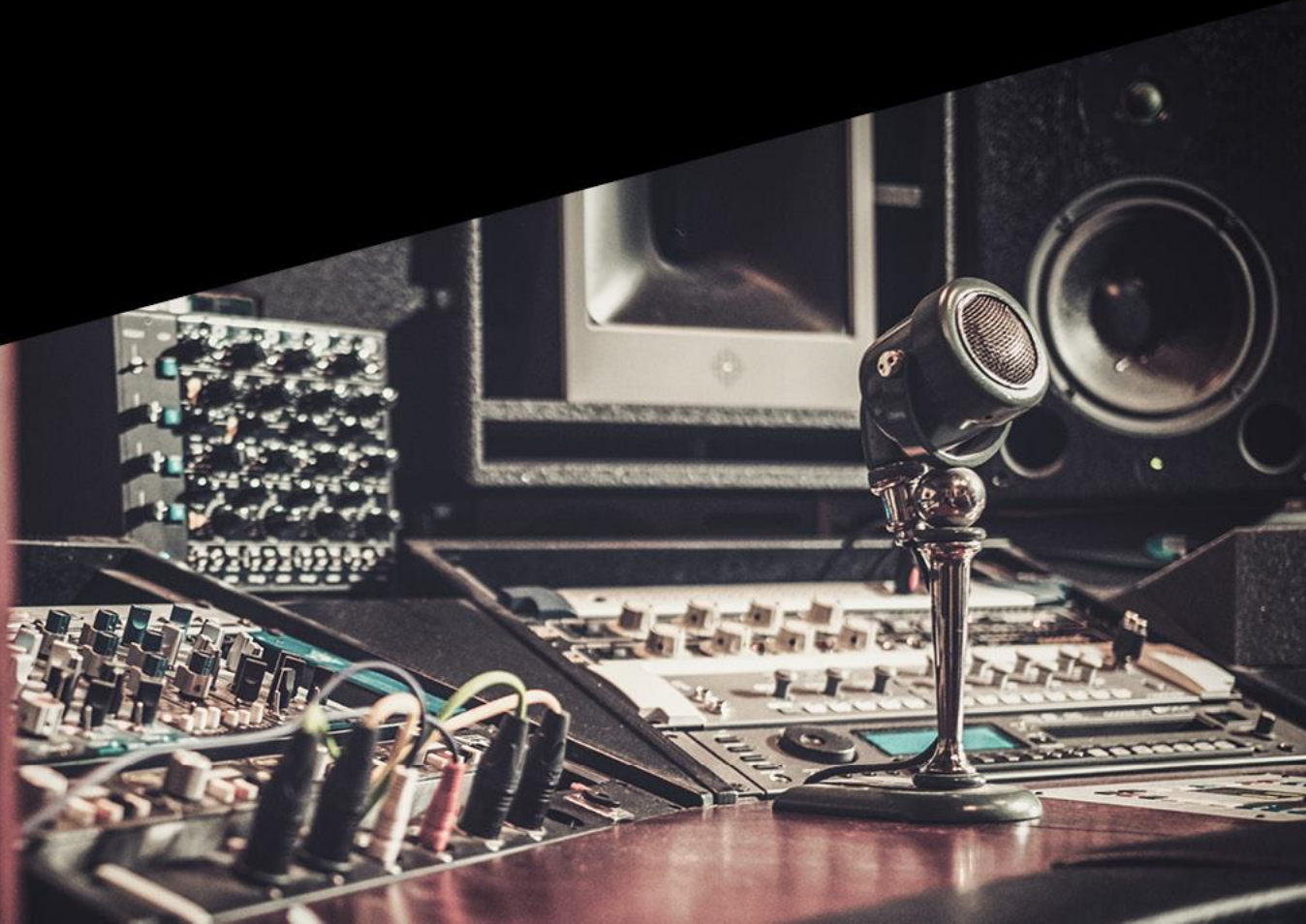


Private Markets Royalties Warum und wie?

Hamburg, 17. September 2025

Nur für den institutionellen Gebrauch - nicht für die öffentliche Verbreitung. Dies ist eine Marketingkommunikation. Bitte beachten Sie den Prospekt des AIF, bevor Sie abschließende Anlageentscheidungen treffen.



wir
Forum Familienvermögen

**PARTNERS
GROUP**
Built Differently to Build Differently

Ihr heutiges Partners Group Team



Florian Trapp, Senior Investment Leader, Member of Management, Private Markets Royalties

Florian Trapp ist Senior Investment Leader im Bereich Private Markets Royalties mit Sitz in Zug. Florian konzentriert sich auf Royalty Investitionen in der Pharma- und Energiewende und verfügt über 17 Jahre Erfahrung in den Bereichen Gesundheitswesen, Energie und Kohlenstoff und hatte während seiner Zeit bei Partners Group und Antin Infrastructure Partners mehrere Vorstandssitze inne. Florian begann seine Karriere im Investmentbanking mit Positionen bei der Deutschen Bank und Lazard in Frankfurt und London. Florian hat einen B.Sc. von der European Business School und besuchte das Harvard College, MA.



Dustin Gamradt, Senior Client Solutions Professional, Client Solutions Europe

Dustin Gamradt ist Teil des Geschäftsbereichs Client Solutions Europe mit Sitz in Zug. Er verfügt über 10 Jahre Branchenerfahrung. Bevor er zu Partners Group kam, war er bei Bloomberg, HarbourVest und PGIM tätig. Er hat einen Bachelor-Abschluss in International Business and Economics von der University of North Carolina in Greensboro und ist CFA Charterholder.



Valerie Peters, Client Solutions Professional, Client Solutions Europe

Valerie Peters ist Teil des Geschäftsbereichs Client Solutions Europe mit Sitz in Zug. Sie ist seit 2024 bei Partners Group. Bevor sie zu Partners Group kam, arbeitete sie bei Pictet Asset Management in Genf, London und Hong Kong im institutionellen Client Relationship Management. Sie hat einen Bachelor-Abschluss in Betriebswirtschaft und das CFA-Zertifikat in ESG-Investieren.

Partners Group – eine globale, stabile und unabhängige Plattform für den Privatmarkt...

>25 Jahre
Investitionserfahrung

USD 174 Mrd.
AUM¹

~1'800
Mitarbeiter²

23 Büros
weltweit

>USD 37 Mrd.
Marktkapitalisierung³

~25%
Anteil der Aktionäre sind
Mitarbeiter



*Ausweitung unserer
globalen Präsenz*

Eröffnung neuer Büros⁵



Hong Kong



Abu Dhabi



Miami




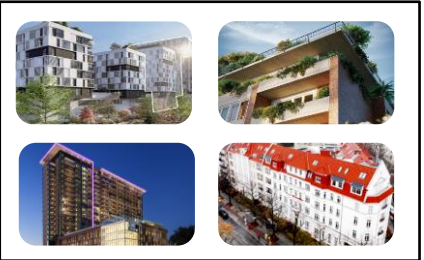

**Kontinuierliche Expansion auf fünf
Anlageklassen und die gesamte
Angebotspalette der Privatmarktinstrumente⁴**

**Eine globale Aufstellung, die lokales
Fachwissen und Netzwerke fördert**

**Unabhängig, stabil und im Einklang mit
den Interessen unserer Kunden**

Quelle: Partners Group (2025). Nur zu Illustrationszwecken. 1. Ungeprüft, einschließlich aller verbundenen Unternehmen der Partners Group, Stand: 30. Juni 2025. 2. Teamzahlen zum 31. März 2025. 3. Die Marktkapitalisierung wird anhand des Wechselkurses vom 17. Juli 2025 von CHF in USD umgerechnet. 4. Instrumente beziehen sich auf Primär-, Sekundär- und Direktinvestitionen. 5. Das Büro in Hongkong wurde am 21. Juni 2024 eröffnet, das Büro in Abu Dhabi am 17. Juni 2025 und das Büro in Miami am 9. Juli 2025.

...mit einem langjährigen Leistungsausweis über alle Anlageklassen hinweg

	<i>Heutiger Fokus</i>				
Anlageklasse	Private Equity	Private Infrastructure	Private Credit	Private Real Estate	Private Markets Royalties
Investiertes Kapital ¹ (Directs / Portfolio)	USD 117 Mrd. (USD 53 Mrd. / USD 64 Mrd.)	USD 34 Mrd. (USD 25 Mrd. / USD 9 Mrd.)	USD 60 Mrd. (USD 60 Mrd. / n.a.)	USD 31 Mrd. (USD 16 Mrd. / USD 15 Mrd.)	USD 0.6 Mrd. (USD 0.3 Mrd. / USD 0.3 Mrd.)
Investitionsbeispiele					
Realisierter IRR ² (Directs / Portfolio)	21.2% (25.2% / 18.4%)	19.9% (24.4% / 14.8%)	8.9% (8.9% / n.a.)	10.4% (12.0% / 10.0%)	12.5% ³ (14.9% / 10.3%) ³
Zugangsphilosophie	Nutzung der Vorteile der Direkt Investitionsplattform und der internen Secondary und Primary Kompetenzen von Partners Group				

Quelle: Partners Group (2025). Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist kein Indikator für zukünftige Renditen. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Ergebnisse erzielt werden. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Investitionen getätigt werden.
 1. Zahlen zum 30. Juni 2025. Directs bezieht sich auf Lead-Investments und Co-Investments. Portfolio bezieht sich auf Primary Investitionen und Secondary Investitionen. Ausgewählte Investitionen stellen eine Auswahl von Investitionen in den Bereichen Private Equity, Private Credit, Private Infrastructure, Private Real Estate und Private Markets Royalties dar, die Partners Group im Auftrag ihrer Anleger getätigt hat. Die gezeigten Beispiele stellen Transaktionen dar, die zwischen 2018 und 2025 getätigt wurden, und können Teil mehrerer Private Equity-, Private Credit-, Private Infrastructure-, Private Real Estate und Private Markets Royalties und offener Produkte sein, die von Partners Group verwaltet werden. Umfasst Investitionen, die für kurzfristige Kredite, Broadly Syndicated Loans, Cash-Management Zwecke und für Investitionen mit Syndizierungspartnern. 2. Zahlen zum 30. Juni 2025. Die Zahlen stellen Investitionen (ohne Early Stage Ventures) dar, die zwischen 2010 und 2025 teilweise realisiert oder vollständig realisiert wurden und die Partners Group für seine Investoren getätigt hat. Alle Cashflows und Bewertungen wurden zum Stichtag zu festen Wechselkursen in USD umgerechnet. Die Bruttozahlen sind abzüglich aller zugrunde liegenden Fondsgebühren und Carrys (falls vorhanden), jedoch ohne Gebühren an Partners Group. Die dargestellte Wertentwicklung spiegelt die Modellperformance wider und stellt nicht die Wertentwicklung dar, die ein Anleger tatsächlich erzielt hat. Die IRR des Private Equity Portfolios umfasst Joint Invest Private Equity Direktinvestitionen, Private Equity Secondary Investitionen und Private Equity Primary Investitionen; ohne Investitionen, die in der ROW-Region ausgeführt werden, sowie Non-Core Strategien wie Energie, Ressourcen und VC-Early-/Seed-Investitionen. 3. Bezieht sich auf den annualisierten Track Record des Teams, das seit der Gründung im Q4 2020 bis zum 31. März 2025 in die PG3 AG investiert hat. Dies spiegelt die Performance des Gesamtportfolios wider, einschließlich aller Transaktionen, die seit Auflegung der Strategie durchgeführt wurden.

Warum wir von der Attraktivität der Royalties-Anlageklasse überzeugt sind

Warum Royalties?

Große Marktchance

Fokus auf die top 5% der Royalties weltweit

Pharma 185 Mrd. ¹	Marken 320 Mrd. ⁴
Grüne Metalle 260 Mrd. ⁶	Kohlenstoff 8 Mrd. ² , 186 Mrd. (2050)
US Erdgas 140 Mrd. ⁵	Sport 36 Mrd. ³
Musik 120 Mrd. ¹	Opportunistisch Agrikultur, Wasser, Videospiele

Geringe Korrelation

Stabilisiert und diversifiziert traditionelle Anlageklassen-Portfolios

Konsistente und attraktive Renditen
Attraktive und stabile Cash-Renditen mit eingebetteter Inflationsabsicherung



Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Ergebnisse erzielt werden. Diversifikation garantiert keinen Gewinn und schützt nicht vor Verlusten. Quelle: Partners Group (2024). Nur zu Illustrationszwecken. Die hierin geäußerten Meinungen spiegeln ausschließlich die aktuellen Ansichten der Partners Group zum Zeitpunkt der Veröffentlichung dieses Materials wider. Es kann nicht garantiert werden, dass die in diesem Dokument geäußerten Ansichten und Meinungen eintreten werden. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Allokationen vorgenommen werden. Zukünftige Allokationen können aufgrund verschiedener Faktoren abweichen. 1. Schätzung der Partners Group auf der Grundlage einer Zusammenstellung verschiedener Branchenressourcen. 2. Basierend auf Royalties in Höhe von 20% des Kohlenstoffbedarfs, geschätzt von MSCI Trove. 3. Deloitte 2023 Sports Outlook, PwC Global Sport Survey und Sports Global Market Opportunities and Strategies to 2030: COVID-19 Impact and Recovery Report. 4. Partners Group. 5. Kimbell Royalty Partners (Dezember 2023). Mittlerer Wert der geschätzten Marktgröße. Basierend auf Produktionsdaten der US Energy Information Administration (EIA) und dem Spotpreis vom 11. November 2023. Es wird davon ausgegangen, dass 20% der Royalties auf Bundesgebieten anfallen und die durchschnittliche Royaltiesgebührenbelastung 18.75% beträgt. Es wird ein 10-facher Multiplikator des Cashflows angenommen, um die Gesamtmarktgröße zu ermitteln. Der Wert von NGL und übergeordnete Lizenzgebühren sind nicht berücksichtigt. Der Unternehmenswert der börsennotierten Unternehmen spiegelt KRP, BSM, STR und VNOM zum 25. Oktober 2023 wider. 6. Schätzung der Partners Group auf der Grundlage einer Zusammenstellung verschiedener Branchenressourcen.

Der Royalty-Eigentümer wird bezahlt, wenn Umsatz generiert wird

Definition

- **Was ist eine Royalty?**
Eine Lizenzgebühr; also eine Zahlung an den Eigentümer für die laufende Nutzung seiner Anlage durch eine Betreibergesellschaft
- **Was hält der Royalty Fonds?**
Eine bestimmte Anlage (z. B. geistiges Eigentum, wie Musikrechte oder Pharmapatente/-lizenzen usw.)
- **Was erhält der Royalty Eigentümer?**
Einen Prozentsatz der Einnahmen, die aus der Nutzung der Anlage erzielt werden
- **Was bekommt die Betreibergesellschaft?**
Alle anderen Einnahmen, die aus der Nutzung der Anlage des Royalty Eigentümers erzielt werden
- **Wer zahlt die Kosten für den Betrieb der Anlage?**
Die Betreibergesellschaft

Beispiel aus der Pharmaindustrie

PG Royalty Strategie erhält einen Prozentsatz des Umsatzes, wenn das Medikament verkauft wird



Was sind die Merkmale von Royalties?

Eine eigenständige Anlageklasse zwischen Private Equity und Private Credit

	Private Equity	Private Market Royalties	Senior Credit
Lange Haltedauer			
Upside-Potenzial			
Downside Absicherung			
Selbstliquidation			
Inflationsschutz			
Cash-Rendite			
Risiko-/Renditeprofil	Hoch	Mittel	Niedrig

Hauptmerkmale von Royalties

Langfristiges thematisches Finanzierungsinstrument, das zwischen Private Equity und Private Credit sitzt

Stabile und attraktive Renditen mit einem eingebetteten Inflationsschutz

Selbstliquidation mit geringer Korrelation

Royalties sind komplementär zu traditionellen Privatmarktportfolios

Warum überzeugen Royalties als Anlageklasse?

Warum Royalties?

- Wachsender Markt** mit größerer Anwendbarkeit auf andere Sektoren als Quelle nicht-verwässernder Finanzierung
- Anlagenbesichert** (Eigentümer der produzierenden Anlage)
- Exposure zu Umsatzfaktoren (Preis und Volumen)**
- Begrenzt / kein Exposure zu Opex / Capex**
- Inflationsabsicherung**
- Geringe Korrelation zu traditionellen Anlageklassen**
- Nicht verwässernd für die Anteilseigner / **erhält das Upside-Potenzial des Eigenkapitals**

Marktgröße für Royalties¹

Etablierte Royalty-Sektoren

>USD 1 Bio.

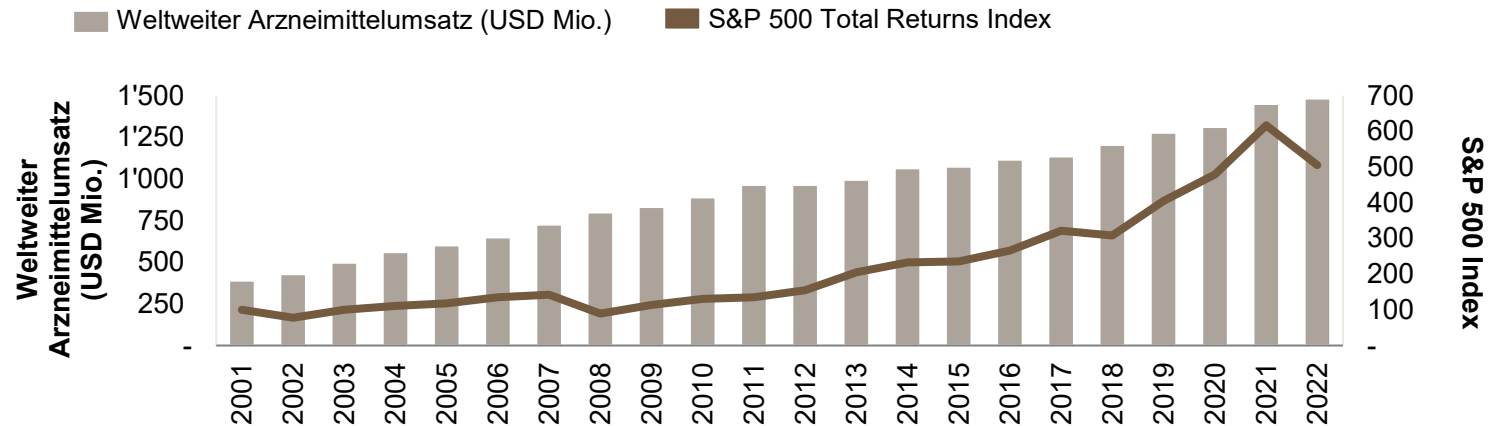
Energie, Pharma, Musik

Entwicklung wachstumsstarker Royalty-Sektoren

>USD 1 Bio.

Energiewende, Kohlenstoff, Sport, Marken, Medien

Geringe Korrelation zu den Märkten – Pharma Beispiel²

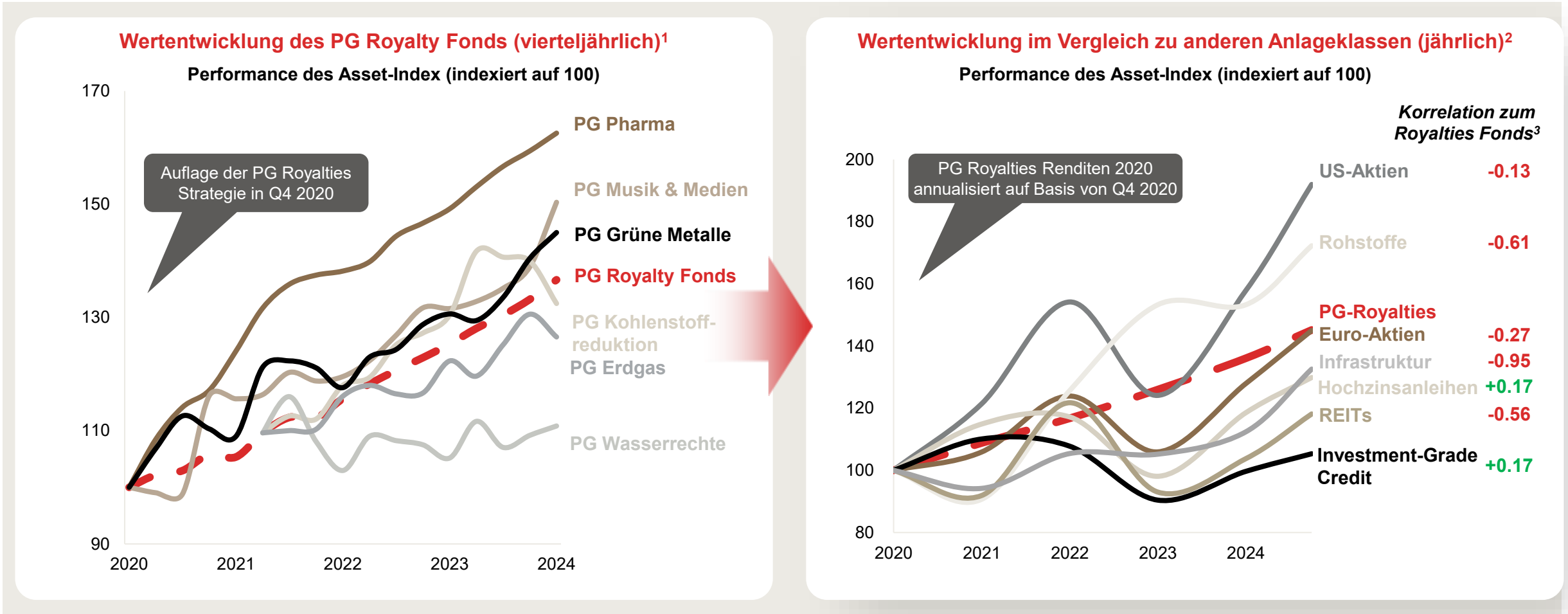


Mit stabilen Renditen und einer geringen Korrelation zu traditionellen Anlageklassen sind Royalties ein attraktiver Portfoliodiversifikator.

Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Ergebnisse erzielt werden. Diversifikation garantiert keinen Gewinn und schützt nicht vor Verlusten. 1. Die Schätzung der Partners Group spiegelt eine Zusammenstellung verschiedener Brancheninformationen wider. 2. Preqin, Statista. Der S&P 500 Total Returns Index spiegelt den Total Return Index von Preqin wider, der am 31. Dezember 2001 auf 100 indiziert wurde.

Leistungsausweis aus den letzten 5 Jahren

Eine sektorübergreifende Royalty Strategie reduziert die Volatilität und liefert gleichzeitig stabile, attraktive Renditen



Quelle: Partners Group (2025). Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist kein Indikator für zukünftige Ergebnisse. Nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Ergebnisse erzielt werden. 1. Der PG Royalties Fonds hat vierteljährliche Renditen. Die Analyse ist indikativ und spiegelt keine Gebühren und Kosten wider. Die Renditen der Sektoren wurden an das Quartal der ersten Investition in diesem Sektor gekoppelt und nicht gewichtet. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Ergebnisse oder Investitionen erzielt werden. 2. Die Daten für die anderen Indizes stammen vom BlackRock Investment Institute (11. November 2024) und spiegeln die Renditen bis zum 30. September 2024 wider. Die Gesamttrendite des Index (Erträge oder reinvestierte Dividenden) wird in US-Dollar gegeben. Verwendete Indizes oder Preise: US-Aktien (MSCI USA Index), Rohstoffe (Commodity Research Bureau (CRB) Index), Europäische Aktien (MSCI Europe Index), Infrastruktur (S&P Global Infrastructure Index), Hochzinsanleihen (Bloomberg Barclays Global High Yield Index), REITs (S&P Global Real Estate Investment Trust (REIT) Index), Investment-Grade Credit (Barclays Global Corporate Credit Index). 3. Die Korrelation wird auf der Grundlage jährlicher Datenpunkte über den 5-Jahres-Zeitraum (2020 bis 2024) berechnet. Royalties Fonds / Royalties spiegelt den annualisierten Track Record des Teams wider, das seit der Auflegung im 4. Quartal 2020 bis zum 30. September 2024 in die PG3 AG investiert hat. Die Einbeziehung dieses Index/dieser Benchmark dient zu Vergleichszwecken und sollte nicht so ausgelegt werden, dass notwendigerweise eine Korrelation zwischen der Rendite des Fonds/der Anlage und dem Index/Benchmark besteht. Der Fonds ist weder für die Nachbildung eines solchen Index verwaltet noch dafür konzipiert.

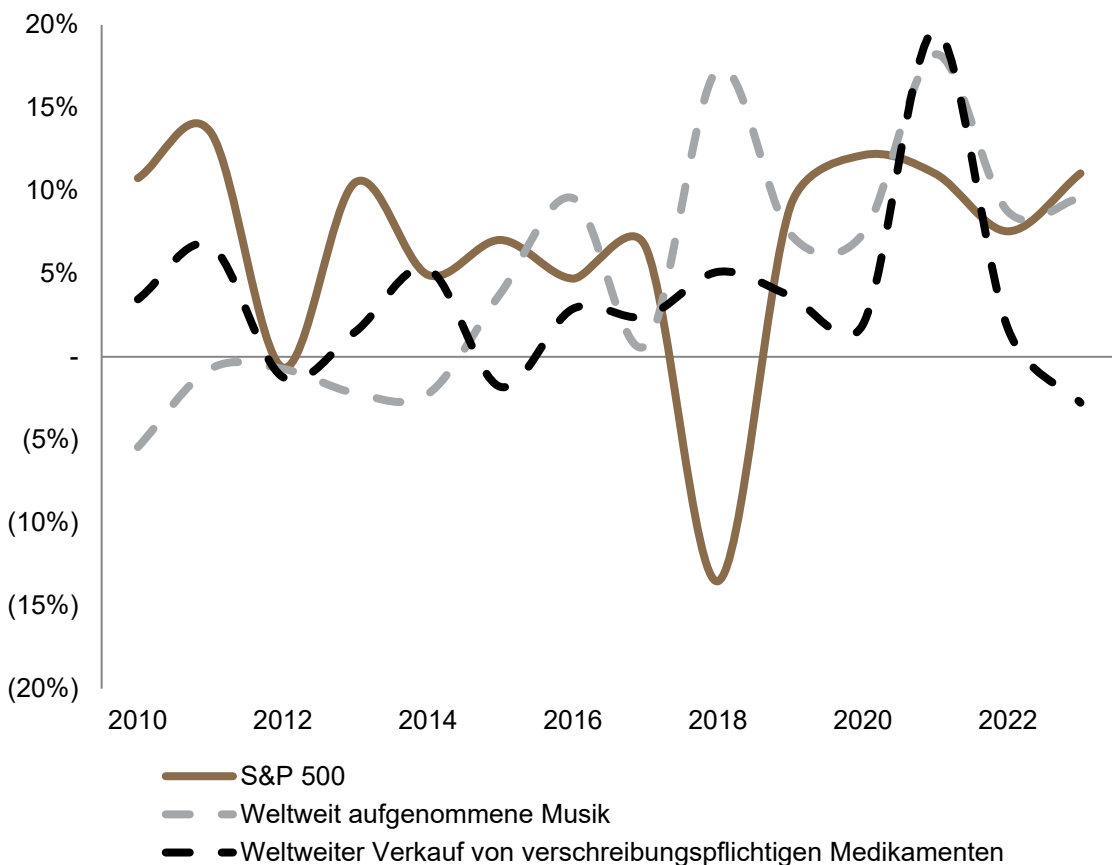
Streng vertraulich

20250224-4258313

Was sind die potenziellen Risiken und wie können sie gemindert werden?

Unser Ziel ist es, unkorrelierte Portfolios mit geringer Volatilität aufzubauen

Unkorrelierte Sektoren¹

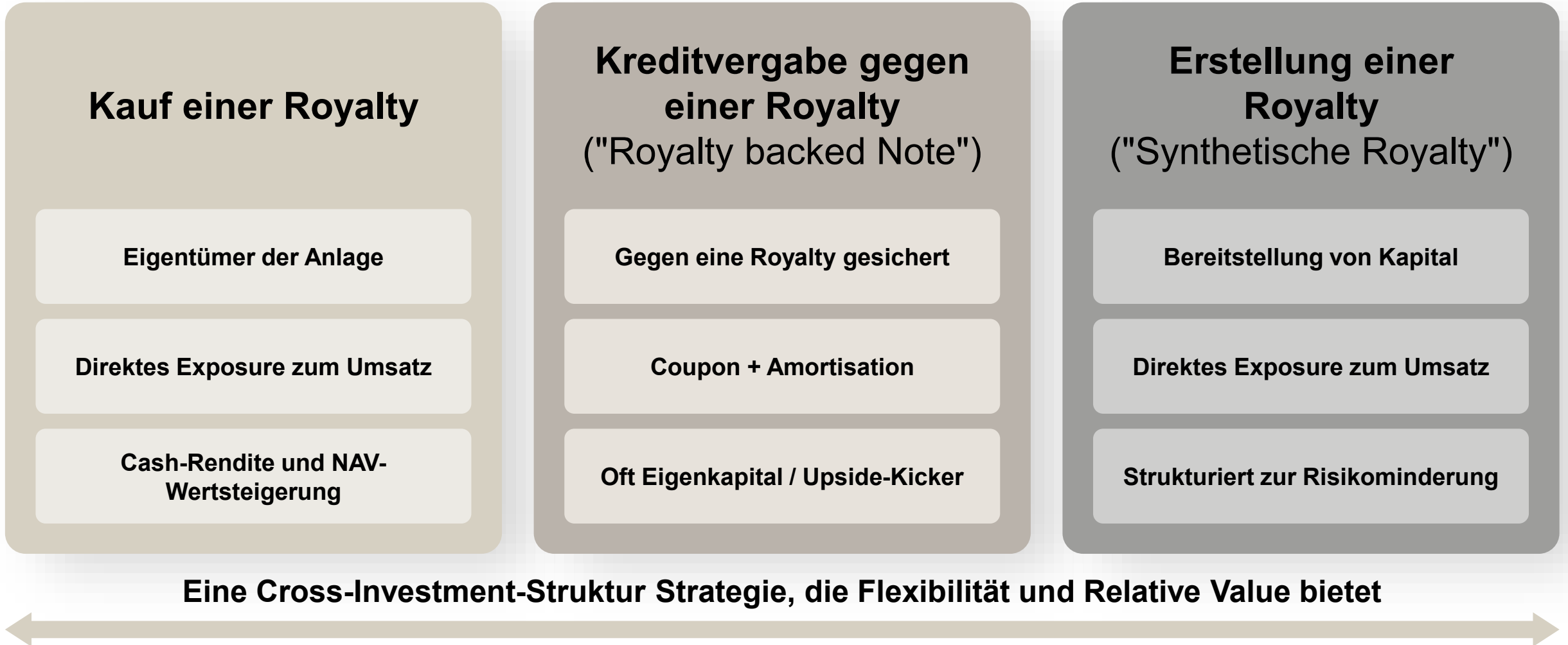


Mögliche Anlagerisiken

Großes Plattenlabel	Börsennotierte Aktien	PG Royalties
Großes Konglomerat, breitere Plattform	✓	✗
Erhebliche Ausgaben für Künstler	✓	✗
Marketing- und Vertriebskostenrisiko	✓	✗
Pharmaunternehmen	Börsennotierte Aktien	PG Royalties
Erhebliche Ausgaben für Forschung und Entwicklung	✓	✗
Regulatorisches / FDA-Zulassungsrisiko	✓	✗
Fertigungs- und Produktionskostenrisiko	✓	✗

Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantie dafür, dass die Strategie verwirklicht wird. Die aufgeführten Risiken sind möglicherweise nicht komplett. 1. Die Zahlen stammen aus S&P 500, Capital IQ, IFPI und IQVIA.

Wie kann man in Royalties investieren?



Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantie dafür, dass die Strategie immer umgesetzt wird.

Beispiel einer Pharma-Investition: Kauf einer Royalty

Fallstudie: Konservative Behandlung von Harnblasenkrebs



Pharma
Sektor



10-15 Jahre
Dauer



USA
Geografie

Underwriting

Ziel-Kennzahlen

12-14% / >1.5x

gIRR / gMOIC (Base Case)

<5 Jahre

Erwartete Zeit bis zur 1.0x Rendite

~12%

Ø Cash-Rendite p.a.



Upside-Potenzial

Ausweitung der Anwendung auf angrenzende Therapiebereiche



>USD 100 Mio.

Gesamtumsatz im Jahr 2024



Schutz des geistigen Eigentums

Bis 2031 mit potenziellen Verlängerungen als Upside-Potenzial

Attraktive Investitionscharakteristika

Hochwertiges Portfolio an innovativen Lösungen

- Einzig konservative Behandlung von Harnblasenkrebs
- Nachweisbarer klinischer Nutzen

Mechanismus zur Abschwächung von Downsides

- **Performance Klausel:** Bei Underperformance erhöht sich der Royalty-Satz
- **True Sale:** Royalty überlebt Insolvenz

Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. Es gibt keine Garantie dafür, dass ähnliche Investitionen getätigt werden. Bei der ausgewählten Investition handelt es sich um die jüngste Pharma Royalty Investition, die Partners Group im Auftrag ihrer Investoren getätigt hat. Das gezeigte Beispiel stellt Transaktionen dar, die im Jahr 2024 getätigt wurden, und kann Teil mehrerer Royalties und offener Produkte sein, die von Partners Group verwaltet werden. Die Renditezahlen wurden unter Verwendung von Produktlebenszykluskurven abgeleitet, die für den therapeutischen Bereich spezifisch sind (basierend auf vergleichbaren Arzneimittelleinführungen), wobei Faktoren wie Marktdurchdringungsraten, Spitzenumsatzschätzungen und Auswirkungen des Patentablaufs berücksichtigt wurden.

Streng vertraulich

Beispiel einer Medien & Musik Investition: Kreditvergabe gegen eine Royalty

Fallstudie: Ein führender Pure-Play Käufer von Film- und TV-Musikrechten



Medien/Musik
Sektor



Langfristig
Dauer



Global
Geografie

Underwriting
Ziel-Kennzahlen

12-14% / >2.0x
gIRR / gMOIC (Base Case)

< 10 Jahre
Erwartete Zeit bis zur 1.0x Rendite

12%
Brutto-Cash-Rendite p.a. +
Aktienausschüttungen



>USD 220 Mio.
Medien & Musik Portfolio



>420
Titel



>20
Künstler-Kataloge

Attraktive Investitionscharakteristika

"Royalty backed Note" an den Käufer eines Portfolios von Medien- und Musikrechten

Diversifiziertes Portfolio an geistigem Eigentum für Film- und TV-Musik über Studios, Komponisten, Titel und Regionen hinweg

Die Investition wurde **so strukturiert**, dass Partners Group:

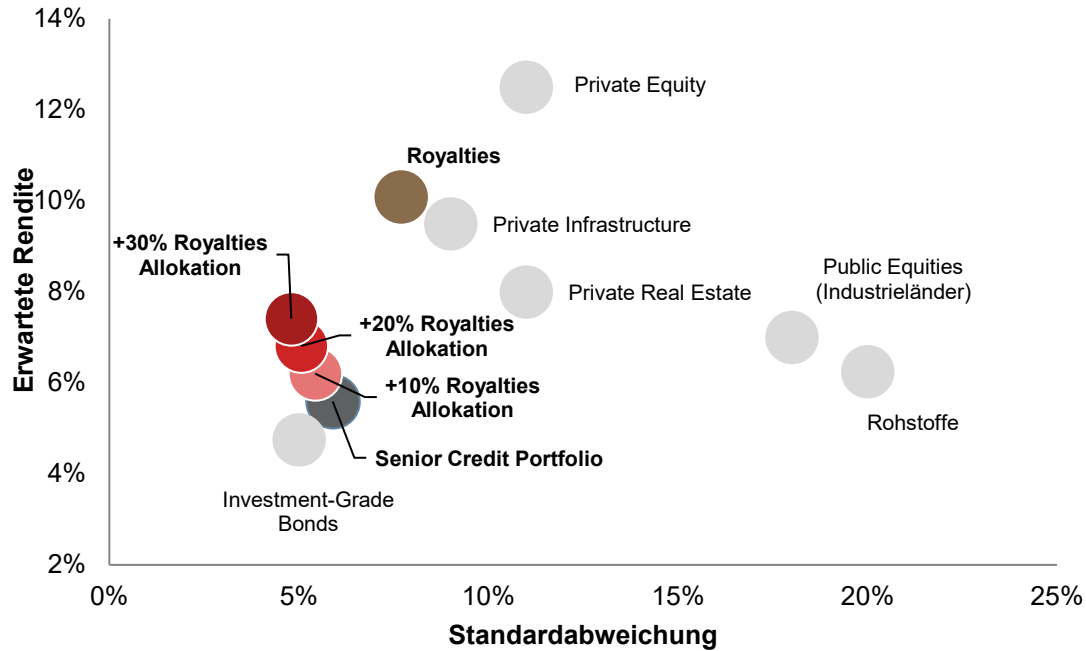
- **Vorrangig zum Eigenkapital** liegt
- **12% Cash-Coupon plus Amortisation** erhält
- **Aktien-Upside-Potenzial** hat¹

Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. Die Renditen wurden abgeleitet, indem Ertragskurven verwendet wurden, die für Film- und TV-Musik spezifisch sind (entwickelt auf der Grundlage vergleichbarer geistiger Eigentumsrechte) und diese Kurven auf die Ertragsbasis auf einer einzigen geistigen Eigentumbasis (d. h. auf einen einzelnen Film oder eine TV-Serie) angewendet wurden. Es gibt keine Gewähr dafür, dass die Ziele erreicht werden. Bei der ausgewählten Investition handelt es sich um eine kürzlich getätigte Investition in Medien- und Musik Royalties (bei der Kredite gegen eine Royaltystruktur vergeben werden), die Partners Group im Namen ihrer Investoren getätigt hat. Die gezeigten Beispiele stellen Transaktionen dar, die im Jahr 2024 getätigt wurden, und können Teil mehrerer Lizenzgebühren und offener Produkte sein, die von Partners Group verwaltet werden. 1. Der Kapitalbetrag der "Royalty backed Note" von Partners Group muss im Jahr 10 vollständig zurückgezahlt werden (oder nach Ermessen von PG um 5 Jahre verlängert werden), unabhängig davon, ob das Portfolio verkauft wird. 2. Die Eigenkapitalansprüche der Partners Group sind gedeckelt.

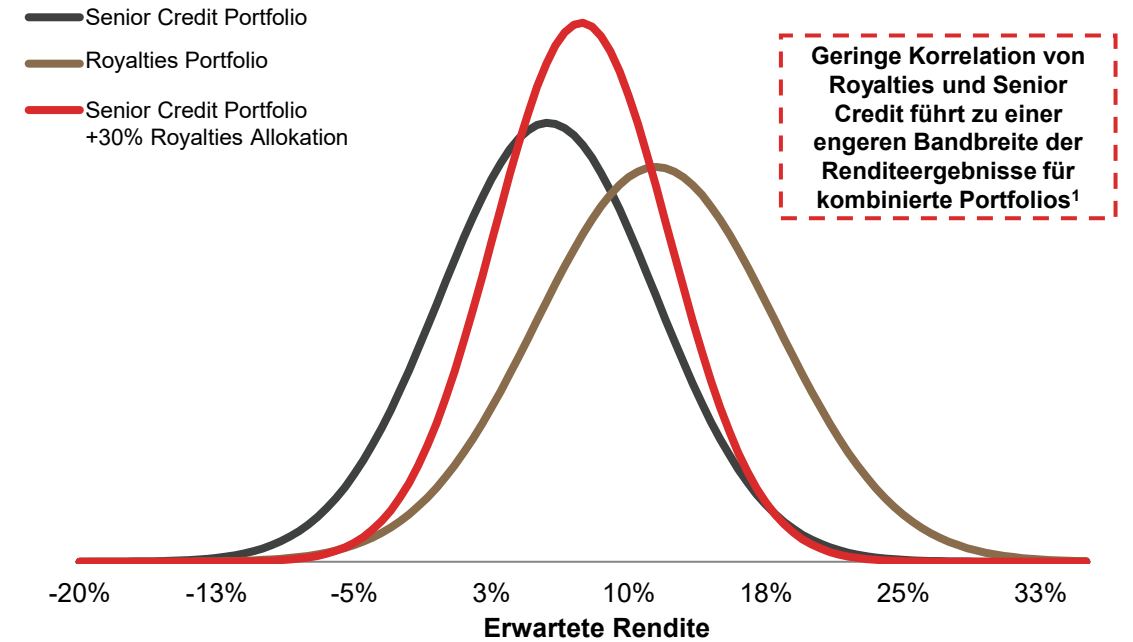
Streng vertraulich

Aufnahme von Royalties in einem Kreditportfolio führt zur Verbesserung des Risiko-Rendite-Verhältnisses

Erwartetes Risiko-/Renditeprofil



Streuung der Rendite



Letzten 5 Jahre	Royalties	Credit Portfolio	+ 10% Royalties	+ 20% Royalties	+ 30% Royalties
Rendite	11.5%	5.6%	6.2%	6.8%	7.4%
Risiko	6.6%	5.9%	5.4%	5.1%	4.8%
95% VAR	0.7%	-4.1%	-2.8%	-1.5%	-0.5%

Quelle: Partners Group (2025). Nur zur Veranschaulichung. 1. 0.15 implizite Korrelation zwischen Royalties und Senior Credit. Die angegebenen Vorteile sind nicht ohne Herausforderungen. Ihr Kapital ist gefährdet. Alle Anleger sollten sich mit den Risiken und allen Produktmerkmalen vertraut machen, um sicherzustellen, dass sie die damit verbundenen Risiken tragen können. Soweit oben von einem Kreditportfolio oder einem Senior Credit Portfolio die Rede ist, handelt es sich um den Partners Group Senior Loan Master Fund. Das Risiko und die Rendite des Senior Credit Portfolios auf Basis des Partners Group Senior Loan Master Fund erzielten in den letzten 5 Jahren Nettorenditen in USD. Die Rendite der Royalties werden anhand der jährlichen Renditen vergleichbarer Privatmarktfonds berechnet, sofern verfügbar, und der ansonsten vergleichbaren öffentlichen Fonds. Weitere Informationen über die Herkunft von Privatmarktfonds und öffentlichen vergleichbaren Fonds können auf Anfrage zur Verfügung gestellt werden, sofern verfügbar. Angenommene Aufteilung nach Sektoren in Übereinstimmung mit der Einbeziehung aller Transaktionen, die seit Auflegung der Strategie in PG3 ausgeführt wurden. Erwartete Risiko- und Rendite Kennzahlen anderer Anlageklassen, die auf den Kapitalmarktannahmen von Partners Group basieren. Die oben genannten Informationen dienen nur zur Veranschaulichung und zeigen die Auswirkungen auf ein Kreditportfolio durch die Hinzufügung von Lizenzgebühren. Die tatsächlichen Ereignisse und Zahlen können davon abweichen und erheblich variieren.

Risiken

Die Risiken sind nicht abschließend aufgeführt, und Anleger sollten sich auf die relevanten Fondsdokumente wie den Prospekt und gegebenenfalls das Informationsblatt mit den wesentlichen Anlegerinformationen beziehen, um die vollständige Liste der Risiken zu erfahren, denen der Fonds unterliegt.

Risiko des Totalverlusts	Eine Investition in diesen Fonds birgt Risiken. Der Wert der Investition und die daraus generierten Einnahmen unterliegen erheblichen Schwankungen, und es besteht die Möglichkeit, dass ein Anleger den vollständigen ursprünglich investierten Betrag nicht zurückerhält oder einen Totalverlust erleidet. In extremen Fällen birgt der vollständige Ausfall der Rückzahlung seiner Kapitalanlage ein Risiko für persönliche Insolvenz für den Anleger.
Anlagerisiko	Da der Teilfonds hochspekulative Anlagetechniken und stark konzentrierte Portfolios verwendet und sowohl Mehrheits- als auch Minderheitsbeteiligungen eingeht und in illiquide Anlagen investiert, ist eine Investition in den Fonds für bestimmte Anleger ungeeignet und sollte in jedem Fall nur einen begrenzten Anteil der Gesamtinvestitionen darstellen. Es gibt keine Garantie dafür, dass (i) der Fonds Gewinne erzielt, (ii) Bargeld für Ausschüttungen verfügbar ist, (iii) das Einkommen des Fonds seine Ausgaben übersteigt, (iv) der Nettoinventarwert des Fonds steigt oder (v) Anleger ihre Investition im Fonds zurückerhalten.
Illiquiditätsrisiko	Der Fonds hat eine Mindestlaufzeit von 10 Jahren. Sie kann um weitere 3 Jahre verlängert werden. Der Fonds ist für Anleger während dieser maximal dreizehn Jahre illiquide und eignet sich nicht für Anleger, die nicht bereit oder in der Lage sind, Kapital über diesen Zeitraum zu investieren. Es wird nicht erwartet, dass sich ein Sekundärmarkt für den Fonds entwickelt. Illiquidität kann sich aus dem Fehlen eines Sekundärmarkts für Fondsanteile sowie aus rechtlichen oder vertraglichen Beschränkungen für deren Weiterverkauf durch den Fonds oder seine Anlagen ergeben. Daher sollte ein Anleger Zahlungsverpflichtungen unter der Annahme eingehen, dass die Anteile am Teilfonds nicht eingelöst werden können und keine Genehmigung für einen Transfer erteilt wird..
Blind-Pool-Risiko	Die Funktionsweise des Fonds ermöglicht es einem Anleger nicht, die Anlagen des Teilfonds vor der Investition zu bewerten. Diese sind oft zum Zeitpunkt der Zeichnung noch nicht festgelegt. Aufgrund des Mangels an Transparenz zum Zeitpunkt der Zeichnung kann der Anleger kein detailliertes Bild von den einzelnen Anlagen des Fonds im Voraus erhalten und daher die damit verbundenen Risiken nicht abschätzen.
Prognoserisiko	Die aktuelle Entwicklung oder historische Entwicklung anderer Investmentfonds des Managers oder seiner verbundenen Unternehmen sind kein Indikator für die zukünftige Performance des Fonds. Es kann keine Garantie dafür geben, dass der Administrator vergleichbare Ergebnisse oder bestimmte Einnahmen erzielen wird. Der Fonds ist eine neu aufgelegte Investition und verfügt über keine historischen Daten. Der Wert von Investitionen kann sowohl steigen als auch fallen, und ein Anleger kann wesentlich weniger zurückbekommen als ursprünglich investiert. Die vergangene Performance, insbesondere anderer Investitionen des Managers, ist keine Garantie für zukünftige Ergebnisse des Teilfonds.
Fondsspezifisches Anlagerisiko	Ein bestimmter (hoher) Grad der Diversifikation in verschiedene Vermögenswerte kann nicht garantiert werden. Der Fonds kann nur an einer begrenzten Anzahl von Investitionen teilnehmen. Dadurch kann die Performance des Fonds erheblich durch eine ungünstige Performance einer einzelnen Investition beeinflusst werden.
Risiko verspäteter Zahlungen durch andere Anleger	Wenn ein oder mehrere Anleger einer Aufforderung zur Kapitalabrufung nicht nachkommen und die von anderen Anlegern geleisteten Zahlungen unzureichend sind, kann der Fonds seine Verbindlichkeiten bei Fälligkeit möglicherweise nicht erfüllen. Als Folge kann der Fonds erheblichen Strafen ausgesetzt sein. Dies, zusammen mit den nicht für Investitionen verfügbaren Mitteln, kann die Möglichkeiten zur Diversifizierung von Investitionen einschränken und sich erheblich negativ auf die Renditen der Anleger auswirken (einschließlich derjenigen, die nicht in Verzug geraten). Dadurch könnte die Performance des Teilfonds erheblich negativ beeinflusst werden. Dies betrifft auch den Wert der Kapitalanlagen aller anderen Anleger und kann zu erheblichen Verlusten für sie führen.
Laufzeitrisiko	Es ist nicht möglich, dass der Teilfonds Anteile vor Ablauf der Laufzeit des Teilfonds einlöst (einschließlich etwaiger Verlängerungen). Gemäß den vertraglichen Bedingungen des Teilfonds kann ein Anleger die Einlösung seiner Anteile nicht vor Ende der Laufzeit des Teilfonds (möglicherweise einschließlich Verlängerungen) beantragen. Abweichend hiervon kann etwas anderes gelten, wenn dies zur Einhaltung geltender Gesetze oder Vorschriften erforderlich ist
Mehrere Kostenstufen	Der Fonds und seine Investitionen verursachen und/oder berechnen Verwaltungs- und/oder Verwaltungskosten sowie Anreizprämien. Anleger tragen ihren Anteil an diesen Gebühren proportional.
Steuerliche Risiken	Mit der Investition in den Fonds sind komplexe Einkommensteuer- und andere steuerliche Überlegungen verbunden. Diese sind für jeden potenziellen Anleger unterschiedlich. Jeder potenzielle Anleger wird ermutigt, die Informationen im Zusatz zum Prospekt zu steuerlichen Aspekten für deutsche Anleger zu lesen und seinen Steuerberater zu Fragen der Einkommensteuer und anderen steuerlichen Auswirkungen einer Investition in den Fonds zu konsultieren.
Abhängigkeit von Partners Group (Luxemburg) S.A	Partners Group (Luxemburg) S.A. hat volle Ermessensfreiheit bei der Identifizierung, Strukturierung, Zuweisung, Ausführung, Verwaltung, Überwachung und Liquidation der Investitionen des Teilfonds. Eine vorherige Konsultation mit den Anlegern findet nicht statt. Daher muss sich ein Anleger auf die Fähigkeiten des Managers verlassen. Ein Anleger sollte nicht in den Fonds investieren, wenn er nicht bereit ist, alle Investitions- und Managemententscheidungen des Fonds dem Manager anzuvertrauen.
Währungsrisiko	Die Anlagen des Teilfonds können in einer anderen Währung als der Währung des Fonds investiert sein. Der Teilfonds erhält die Einnahmen, Rückzahlungen und Erlöse aus solchen Investitionen in der anderen Währung. Wenn der Wert dieser Währung im Verhältnis zur Währung des Teilfonds fällt, verringert sich der Wert solcher Investitionen und somit auch der Wert der Anlagen des Fonds.
Risiken im Zusammenhang mit Devisentermingeschäften	Der Fonds kann Devisentermingeschäfte eingehen, um sich gegen ungünstige Währungs-, Zins- oder andere Risiken abzusichern. Obwohl solche Transaktionen bestimmte Risiken reduzieren, können sie andere Risiken mit sich bringen. Unerwartete Änderungen der Wechselkurse oder anderer Faktoren können zu einer schlechteren Gesamtperformance des Fonds führen, als wenn er keine Absicherungsgeschäfte eingegangen wäre

Ihre Ansprechpartner

Dustin Gamradt

Client Solutions Europa
T +41 41 784 6108
dustin.gamradt@partnersgroup.com

Valerie Peters

Client Solutions Europa
T +41 41 784 6187
valerie.peters@partnersgroup.com

Unternehmer-Park 3
6340 Baar-Zug
Schweiz
T +41 41 784 60 00
partnersgroup@partnersgroup.com
www.partnersgroup.com

 **PARTNERS**
GROUP 

Haftungsausschluss

Dieses Material dient ausschliesslich zur Illustration und als Diskussionsgrundlage. Die darin enthaltenen Informationen dürfen keinesfalls als Verkaufsangebot oder als Aufforderung zur Abgabe eines Kaufangebots für Wertpapiere verwendet oder verstanden werden. Bei einem Angebot von Wertpapieren müssen die Investoren bestimmte Voraussetzungen erfüllen, welche im Angebotsdokument dargelegt sind. Die Informationen in diesem Dokument sind vertraulich und dürfen weder als Ganzes noch auszugsweise vervielfältigt oder in Umlauf gebracht werden. Die Informationen sind für Präsentationszwecke in verkürzter Form dargestellt. Sie sind nicht vollständig und dürfen daher nicht als Grundlage für eine Kaufentscheidung dienen. Keine der hierin enthaltenen Beteiligungen wurde von der US Securities and Exchange Commission (SEC) oder der Börsenaufsicht irgendeines US-Bundesstaates oder eines anderen relevanten Hoheitsgebiets genehmigt bzw. abgelehnt. Ebenso wenig wurde die Richtigkeit oder Angemessenheit dieser Präsentation von irgendeiner anderen Behörde oder einem anderen Organ bestätigt. Jede gegenteilige Behauptung stellt eine Straftat dar. Alle hierin enthaltenen Informationen und Performancedaten wurden in gutem Glauben zusammengestellt. Partners Group gibt jedoch weder eine ausdrückliche noch implizite Zusicherung oder Garantie bezüglich der Genauigkeit oder Vollständigkeit der Informationen. Ferner ist keine der enthaltenen Informationen als Zusicherung oder Bestätigung der historischen oder künftigen Wertentwicklung zu werten. In diesem Material enthaltene Informationen können ganz oder teilweise auf hypothetischen Annahmen, Modellen und/oder sonstigen Analysen von Partners Group basieren, ohne dass diese notwendigerweise im Dokument dargelegt sind. Für die Angemessenheit dieser Annahmen, Modelle oder Analysen wird keine Zusicherung oder Garantie gegeben. Grafiken über die Portfoliozusammensetzung von Privatmarktinvestitionen dienen ausschliesslich als Orientierungshilfe und stellen keine Zusicherung der tatsächlichen Allokation von Privatmarktinvestitionen dar. Die hierin enthaltenen Informationen wurden aus unterschiedlichen Quellen gewonnen, die Partners Group für zuverlässig hält, ohne jedoch ihre Zuverlässigkeit zu garantieren. Sofern nicht anders vermerkt, sind alle wiedergegebenen Meinungen zum Erscheinungsdatum aktuell, können sich aber jederzeit ändern. Alle Daten, für die keine fremde Quelle angegeben ist, stammen von Partners Group. Es wird nicht zugesichert, dass bestimmte Werte oder Fonds in Zukunft vergleichbare Gewinne oder Verluste erzielen werden oder sollten wie in dieser Präsentation dargestellt. Die Brutto-Jahresrendite entspricht dem internen Zinsfuss (IRR) vor Managementgebühren, Organisationskosten und dem Gewinnanteil des Komplementärs. Soweit angegeben, sind jedoch in einigen Fällen die relevanten Honorare und Kosten des Komplementärs bereits abgezogen. Die Netto-Jahresrendite entspricht dem IRR nach Managementgebühren, Organisationskosten und dem Gewinnanteil des Komplementärs. Die tatsächlichen künftigen Renditen auf unrealisierte Investitionen richten sich unter anderem nach künftigen Betriebsergebnissen, Wert der Anlagen, Marktbedingungen bei Veräusserung, anfallenden Transaktionskosten sowie Zeitpunkt und Form des Verkaufs. Alle diese Faktoren können von den Annahmen abweichen, auf denen die hierin enthaltenen prognostizierten Performancedaten basieren. Dementsprechend können auch die tatsächlich erzielten Renditen auf die unrealisierten Investitionen deutlich von den hierin genannten Renditen abweichen. Nichts in diesem Dokument ist als Prognose oder Projektion der künftigen Wertentwicklung einer Investition zu verstehen. Einige hierin enthaltene Informationen sind «zukunftsgerichtete Aussagen». Diese erkennt man an der Verwendung zukunftsgerichteter Begriffe wie «könnte», «wird», «sollte», «erwarten», «vorhersehen», «abzielen», «prognostizieren», «schätzen», «beabsichtigen», «fortfahren», «annehmen» bzw. entsprechender gegenteiliger Begriffe, Abwandlungen dieser Begriffe oder vergleichbarer Terminologie. Aufgrund verschiedener Risiken und Unwägbarkeiten können tatsächlich eintretende Ereignisse bzw. Ergebnisse oder die tatsächliche Wertentwicklung einer Investition deutlich von denjenigen in diesen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen.

Wichtige Hinweise für Investoren in Australien Partners Group (UK) Limited (ABN 41 130 021 484) ist von der Financial Conduct Authority (FCA) nach britischem Recht zugelassen und reguliert. Dieses Recht unterscheidet sich von australischem Recht und erfordert nicht das Vorliegen einer australischen Finanzdienstleistungslizenz.

Wichtige Hinweise für Investoren in Brasilien Dieses Dokument wurde ausschliesslich zu Informationszwecken erstellt und ist nicht als Verkaufsangebot für Wertpapiere zu verstehen. Die Wertpapiere dürfen in Brasilien nicht angeboten, verkauft, zurückgenommen oder übertragen werden, da ein öffentliches Angebot oder der öffentliche Vertrieb von Wertpapieren in Brasilien nur nach vorheriger Registrierung bei der brasilianischen Börsenaufsicht CVM zulässig ist. Personen, die in Brasilien Wertpapiere anbieten oder erwerben möchten, sollten sich bei ihrem eigenen Berater über die geltenden Registrierungsvorschriften bzw. die Befreiung davon erkundigen.

Wichtige Hinweise für Investoren in Kanada Dieses Dokument wird Investoren im Namen der Partners Group AG präsentiert. Für deren Schwestergesellschaft Partners Group (USA) Inc. sind die hierin enthaltenen Aussagen ggf. nicht zutreffend. Partners Group (USA) Inc. ist als Markthändler (exempt market dealer) und Portfoliomanager gemäss dem Wertpapierrecht der einzelnen kanadischen Provinzen registriert. Für weitere Informationen zu Partners Group (USA) Inc. wenden Sie sich bitte an uns.

Haftungsausschluss

Wichtige Hinweise für Investoren in der Volksrepublik China Dieses Material wird Investoren im Namen der Partners Group AG durch deren Schwestergesellschaft Partners Group (Shanghai) Co., Ltd. präsentiert. Partners Group (Shanghai) Co., Ltd vertritt keine weiteren Rechtseinheiten. Keine der hierin dargestellten Produkte wurden der chinesischen Wertpapieraufsichtskommission (CSRC) oder anderen relevanten Staatsorganen der Volksrepublik China (VRC) vorgelegt oder von einer dieser Einheiten genehmigt/geprüft oder registriert. Die Produkte dürfen in der VRC nur dann Person angeboten, verkauft oder ausgegeben oder zum Reoffering, Wiederverkauf oder zur Wiederausgabe zur Verfügung gestellt werden, wenn alle in der VRC geltenden relevanten Gesetze und Bestimmungen vollständig erfüllt sind. Investoren in der VRC sind dafür verantwortlich, alle relevanten regulatorischen Genehmigungen/Lizenzen, Prüfungen und/oder Zulassungen einzuholen.

Wichtige Hinweise für Investoren im Internationalen Finanzzentrum Dubai Dieses Material bezieht sich auf ein Finanzprodukt, das nicht von der Dubai Financial Services Authority (DFSA) reguliert oder zugelassen ist. Die DFSA ist nicht verpflichtet, irgendeinen Prospekt oder andere Dokumente zu diesem Finanzprodukt zu prüfen. Dementsprechend hat die DFSA dieses Dokument oder andere damit zusammenhängende Dokumente weder genehmigt noch irgendwelche Schritte zur Prüfung der darin enthaltenen Informationen unternommen, und ist auch nicht dazu verpflichtet. Das in diesem Dokument behandelte Finanzprodukt kann illiquide sein und/oder Beschränkungen beim Wiederverkauf unterliegen. Daher sollten Kaufinteressenten das Produkt in eigener Regie gründlich prüfen und sich an einen autorisierten Finanzberater wenden, falls Sie den Inhalt dieses Dokuments nicht verstehen.

Wichtige Hinweise für Investoren in Frankreich Dieses Informationsmaterial wird Investoren auf eigene Anfrage durch Partners Group (France) SAS präsentiert. Partners Group (France) SAS genießt als Verbandsmitglied von Anacofi und Anacofi-Cif unter der Nr. E002832 den Status als französischer Finanzberater (Conseiller en investissements financiers) und unterliegt damit der Regulierung der französischen Börsenaufsicht (Autorités des marchés financiers, AMF). Partners Group (France) SAS handelt im Namen der Partners Group AG und einzelner ihrer Schwestergesellschaften. Bei allen in diesem Dokument aufgeführten Produkten handelt es sich für die Zwecke des französischen Währungs- und Finanzgesetzes (MFC) entweder um nicht-französische, nicht harmonisierte offene kollektive Anlagen oder um nicht-französische geschlossene Fonds. Keines der Produkte wurde oder wird der AMF vorgelegt bzw. von ihr genehmigt/geprüft oder registriert. Dementsprechend ist auch die Verkaufsförderung der Produkte und die Distribution aller damit verbundenen Unterlagen gesetzlich beschränkt. Die offenen kollektiven Anlagen dürfen ausschliesslich qualifizierten Investoren auf deren Anforderung offeriert werden. Die geschlossenen Fonds dürfen nur qualifizierten Investoren angeboten werden, die bei einer Privatplatzierung im eigenen Namen handeln. Die an einem Produkt erworbenen Anteile dürfen nur gemäss den Bestimmungen des MFC auf direktem oder indirektem Wege öffentlich vertrieben oder wiederverkauft werden. Potenzielle Investoren sollten sich an ihren eigenen autorisierten Finanzberater wenden.

Wichtige Informationen für Anleger in Hong Kong Der Inhalt dieses Dokuments wurde von keiner Aufsichtsbehörde in Hong Kong geprüft. Falls Sie zum Inhalt dieses Dokuments Fragen haben, sollten Sie sich durch einen unabhängigen Experten beraten lassen. Aktien oder Anteile der in diesem Dokument erwähnten kollektiven Kapitalanlagen dürfen in Hong Kong mittels Dokumenten weder angeboten noch verkauft werden. Davon ausgenommen ist das Anbieten oder Verkaufen an a) "professional investors" gemäss der "Securities and Futures Ordinance" (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) (nachfolgend "SFO") und weiterer Regulierungen unter der SFO; oder b) in den übrigen Fällen, in denen ein Dokument nicht als Prospekt im Sinne der "Companies (Winding Up and Miscellaneous Provisions) Ordinance" (Chapter 32 of the Laws of Hong Kong) (nachfolgend "CO") gilt oder in Fällen, die nicht als Angebot an die Öffentlichkeit gemäss CO gelten. Aktien oder Anteile der in diesem Dokument erwähnten kollektiven Kapitalanlagen sind nur für Personen ausserhalb von Hong Kong oder nur für "professional investors" gemäss SFO und weiterer Regulierungen unter der SFO bestimmt und werden nur an solche Personen verkauft. **Der Inhalt dieses Dokuments richtet sich daher nur an "professional investors" gemäss SFO und weiterer Regulierungen unter der SFO.** Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen sollen daher nicht als Vertrieb an Investoren in Hong Kong ausgelegt werden mit der Ausnahme von "professional investors" gemäss SFO und weiterer Regulierungen unter der SFO.

Wichtige Hinweise für Investoren in Italien Der Fonds ist kein UCITS-Fonds, und es wurde und wird bei den italienischen Behörden keine Genehmigung zum Verkauf von Anteilen in Italien beantragt. Ohne entsprechende Genehmigung dürfen auf italienischem Hoheitsgebiet laut den geltenden Gesetzen und Bestimmungen keine Anteile zum Verkauf angeboten werden. Dieses Dokument ist nicht als Verkaufsangebot oder als Aufforderung zur Abgabe eines Kaufangebots für Anteile auf italienischem Hoheitsgebiet zu verstehen.

Haftungsausschluss

Gemäss diesem Dokument dürfen die Anteile nicht in Italien bzw. keinem italienischen Investor angeboten werden, und es dürfen keine Rundschreiben, Werbeschriften oder sonstigen Dokumente oder Angebotsunterlagen bezüglich dieser Anteile veröffentlicht, ausgegeben oder zur Verfügung gestellt werden, sofern damit gegen relevante italienische Gesetze und Bestimmungen verstossen würde. Personen in Italien darf dieses Memorandum nur auf ausdrückliche eigene Anforderung zur Verfügung gestellt werden, wenn sich der Interessent auf eigene Initiative direkt an den Fonds, seine Sponsoren oder die Platzierungsstelle wendet.

Wichtige Hinweise für Investoren in Japan Die Partners Group AG ist für ihr Geschäft mit Finanzinstrumenten in Japan beim Finanzamt Kanto unter der Nr. 2141 registriert. Die Partners Group AG ist Mitglied des japanischen Anlageberaterverbandes (Japan Investment Advisers Association). Die zuständige Schlichtungsstelle für alle Beschwerden oder Streitigkeiten bezüglich des Geschäfts mit Typ II-Finanzinstrumenten oder Anlageberatung ist das Financial Instruments Mediation Assistance Center (FINMAC; Telefon: ++81 (3) 3667 8009, Fax: +81 43 3 3669 9833).

Wichtige Hinweise für Investoren in Korea Dieses Dokument wurde ausschliesslich für Informationszwecke erstellt und ist nicht als Verkaufsangebot für Wertpapiere zu verstehen. Die Wertpapiere dürfen in Korea nicht angeboten, verkauft, zurückgenommen oder übertragen werden, da das öffentliche Angebot oder der öffentliche Vertrieb von Wertpapieren in Korea nur nach vorheriger Registrierung bei der koreanischen Börsenaufsicht zulässig ist. Bitte beachten Sie, dass die koreanische Niederlassung von Partners Group Singapore Pte. Ltd. nicht in Korea registriert ist.

Wichtig Informationen für Anleger in Singapur Partners Group (Singapore) Pte. Ltd. verfügt über eine "Capital Markets Services Licence (Fund Management)" der "Monetary Authority of Singapore (MAS)" (nachfolgend "MAS"), Lizenz Nummer CMS1000493-1. Die in diesem Dokument erwähnten kollektiven Kapitalanlagen sind von der MAS weder zugelassen noch anerkannt und Anteile solcher Kapitalanlagen dürfen Retailanlegern nicht angeboten werden. Der Inhalt dieses Dokuments richtet sich ausschliesslich an Personen, die als "institutional investors" gemäss "Section 4A" des "Securities and Futures Act of Singapore", Chapter 289, (nachfolgend "SFA") oder als "relevant persons" gemäss "Section 305(5)" des SFA qualifizieren.

Wichtige Hinweise für Investoren in Schweden Diese Marketingunterlagen sind nicht bei der schwedischen Finanzaufsichtsbehörde Finansinspektionen registriert oder von ihr genehmigt. Dementsprechend darf dieses Dokument nur dann in Schweden ausgegeben und die darin präsentierten Anteile vermarktet und zum Verkauf angeboten werden, wenn dies kein öffentliches Angebot in Schweden gemäss dem schwedischen Gesetz zum Handel mit Finanzinstrumenten (1991:980) oder dem schwedischen Investmentfondsgesetz (2004:46) darstellt.

Wichtige Hinweise für Investoren in der Schweiz Zahlstelle in der Schweiz ist die Credit Suisse AG (Postadresse: Credit Suisse AG, Zahlstellen Services, TSZA42, P.O. Box 100, CH-8070 Zürich), Vertreter ist die Partners Group AG (Postadresse: Partners Group AG, Zugerstrasse 57, 6341 Baar, Schweiz). Der Prospekt, die Satzung und weitere Informationen wie z.B. Jahres- und Halbjahresbericht des Fonds sowie Informationen zur historischen Wertentwicklung sind im Büro des General Counsel der Partners Group AG erhältlich.

Wichtige Hinweise für Investoren in Grossbritannien Die hierin enthaltenen Produkte gelten als kontrollierte Investitionen im Sinne von Paragraph 21 des Financial Services and Markets Act 2000 (FSMA; restrictions on financial promotion). Ferner sind sie unregulierte kollektive Anlagen im Sinne von Paragraph 238 FSMA. Dieses Memorandum unterliegt nicht der allgemeinen Beschränkung gemäss Paragraph 21 und 238 FSMA bezüglich der Einladung oder Aufforderung zur Durchführung von Investitionen, da es sich nur an Personen richtet, an welche die Ausgabe dieses Dokuments rechtlich zulässig ist.

Wichtige Hinweise für Investoren in den USA Der Verkauf, Wiederverkauf oder die Übertragung aller hierin beschriebenen Anteile ist nur zulässig unter Einhaltung (i) der Satzung des Fonds sowie (ii) der geltenden Wertpapiergesetze, einschliesslich des US Securities Act von 1933 und des US Investment Company Act von 1940 (jeweils in ihrer aktuellen Fassung). Alle in diesem Dokument behandelten Investitionen stehen unter Verwaltung einer der folgenden Einheiten: (i) Partners Group AG (nicht bei der SEC registriert als Anlageberater gemäss US Investment Advisers Act von 1940 in seiner aktuellen Fassung («Beratergesetz»)), (ii) Partners Group (USA) Inc. (registriert als Anlageberater gemäss Beratergesetz), oder (iii) einer anderen Beratungseinheit von Partners Group. Für weitere Informationen zur Verwaltung spezieller Anlagen durch Partners Group sprechen Sie uns gerne an.